

REFERENZBERICHT

PLANOS



Am Spinnradel 8
67346 Speyer
Tel.: (0 62 32) 64 50-0
Fax: (0 62 32) 64 50-11
Web: <http://www.sib.de/>
E-Mail: planos@sib.de

PLANOS – EDIFACT: Rationalisierungseffekte im Vertrieb

Die Ausgangssituation

Die über verschiedene Kommunikationswege einlaufenden Kundenaufträge wurden bei IPV manuell erfasst. Hierbei entstand ein hoher Verarbeitungsaufwand, da die Bestellungen in beliebiger Form eingingen und somit oftmals wichtige Angaben unleserlich waren bzw. fehlten, oder gar Artikelnummern o.. nicht korrekt waren.

Nach Eingabe und Ausführung des Auftrags wurden die generierten Belege (Bestätigung, Rechnung, etc.) auf Papier gedruckt und manuell per Post an den Kunden versandt.

Zur Bewältigung des ständig steigenden Auftragsvolumens im Verkauf und unter der Prämisse der zunehmenden Vernetzung der Geschäftsprozesse mit den einzelnen Handelspartnern sollte der Datenaustausch zwischen IPV und den Kunden auf elektronischem Wege erfolgen.

Die Lösung

Durch die Nutzung des internationalen Nachrichtenformates EDIFACT (Electronic Data Interchange for Administration Commerce & Transport) ist die Verringerung der Geschäftsabwicklung über Belege durch den Austausch von normierten, elektronischen Daten bezogen auf Handelsdokumente und Geschaftsnachrichten mittels des Moduls PLANOS-EDI möglich.

Die manuelle Erfassung anhand der Kundenbelege entfällt. Die über das EDI-Programm eingehenden Daten werden über die PLANOS-EDI-Schnittstelle im PLANOS-Inhouseformat aufbereitet, geprüft und freigegeben sowie anschließend daraus Kundenaufträge generiert.

Der Ausgang, d.h. der tägliche Versand der Auftragsbestätigungen, Lieferavis, Rechnungen und Gutschriften erfolgt ebenfalls auf Knopfdruck über den elektronischen Weg an die Kunden.

Das Fazit

- Geringer Datenerfassungsaufwand, da die Daten nur einmal erfasst werden und anschließend automatisch weiterverarbeitet werden können. Somit eine deutliche Zeiteinsparung in der Auftragsabwicklung sowie eine spürbar geringere Fehlerhäufigkeit.
- Geringe Durchlaufzeit und höhere Reaktionsgeschwindigkeit, da in elektronischer Form eintreffende Nachrichten sofort verarbeitet werden können.
- Branchen- und länderübergreifende Kommunikation auch außerhalb der jeweiligen Geschaftzeiten.
- elektronischer Belegversand - einfach, schnell und kostengünstig
- 30% der jährlichen Aufträge werden bereits über EDIFACT abgewickelt mit steigender Tendenz.
- Verbesserte Serviceleistung für den Kunden, z.B. für Wareneingangsbuchung durch unterstützende Daten beim Lieferavis.

Der Anwender



IPV Inheidener Produktions- und Vertriebs GmbH
Ezetilstrasse 1

35410 Hungen-Inheiden
www.ipv-hungen.de

Ansprechpartnerin: Frau Ruhl
+49 (6402) 807-268

Die Firma IPV wurde 1994 in Hungen-Inheiden gegründet.

Trotz des noch nicht lange zurückliegenden Grndungsdatums verfügt IPV bereits heute über einen erfahrenen und fachkundigen Mitarbeiterstamm mit langjährigem Know-how und Tradition in der Sport-Camping und Freizeitbranche, denn in den Fabrik und Büroräumen in der EZetilstrasse in denen IPV aktuell tätig ist, gründeten Elizabeth und Wilhelm Zorn bereits im Jahr 1953 die bekannte Khltschenfirma „EZetil“.

Noch heute steht bei IPV das Markenzeichen „EZetil“ als synonym für innovative und qualitativ hochwertige Produkte im Bereich mobile Kühlung.

Markenprodukte von IPV sind heute weltweit erhältlich; eigene Vertriebsbüros und strategische Vertriebspartner in allen wichtigen Märkten sowie das eigene Verkaufsteam „vor Ort“ sind Voraussetzung für umfassenden und schnellen Kundenservice.

Produktionsstandorte für IPV Produkte bestehen in Deutschland, Tschechisch Republik, Italien, Indien und China.